

Eksporten stiger til gældslande

De små og mellemstore danske virksomheder har fået godt gang i eksporten til de gældsramte lande i Sydeuropa. Det viser nye tal fra Eksportrådets SMV-database

Af Laurids Hovgaard

EKSPORT: Da finanskrisen ramte tilbage i 2008, ramte det især eksporten til Irland og de sydeuropæiske lande Spanien, Grækenland, Italien, og Portugal hos de små og mellemstore danske virksomheder.

På et år faldt SMV-eksporten med over fire milliarder kroner. Men nu er

eksporten på vej tilbage og fra 2013 til 2016 voksede eksporten med over to milliarder kroner, så den i 2016 endte på 12,2 milliarder kroner. Det viser tal fra Eksportstatistikken, som er udviklet af Eksportrådet, Danmarks Statistik og eStatistik. SMV'ernes eksport til den største aftager, Tyskland, faldt 588 millioner fra

2015-2016 svarende til en tilbagegang på to procent.

Det er dog stadig Tyskland, der er den store aftager af varer fra danske SMV-virksomheder. De små og mellemstore danske virksomheder eksporterede i 2016 varer for 189 milliarder kroner, hvilket svarer til 30 procent af den samlede danske vareeksport.

SMV'erne er, ikke overraskende, afhængige af nærmarkederne. De fire største, Tyskland, Sverige, Norge og Storbritannien, aftog knap halvdelen af den danske vareeksport i 2016. De danske SMV'er eksporterede varer til Tyskland for knap 35 milliarder kroner.

Tyskland tegner sig for 18,4 procent af den sam-

lede SMV-eksport og er dermed det største eksportmarked for de danske SMV'er.

Anden varesammensætning SMV'ernes varesammensætning på eksportmarkederne er markant anderledes end de store virksomheders. SMV'erne fungerer primært som underleverandører af maskiner og

specialmaskiner til industrien og afsætter ligeledes forbrugsgoder som beklædning, møbler og lignende.

De store virksomheder står til gengæld stærkest inden for medicinalprodukter, vindmøller, olie og de klassiske fødevarerrelaterede produkter som kød, mejeriprodukter og drikkevarer.

Automation løfter Integos toplinje

Fokus på digitalisering og automation giver pote for den tekniske servicepartner Intego

Af Simon Dinsen Hansen

REGNSKAB: Intego A/S har i det forløbne regnskabsår løftet toplinjen med 9,3 procent til 594 millioner kroner.

Dermed fortsætter den positive vækstkurve for den tekniske servicepartner Intego, der leverer tekniske løsninger inden for el, automation og mekanisk service til erhverv, industri og infrastruktur.

- Den fortsatte vækst på toplinjen er et resultat af organisk vækst inden for alle vores forretningsområder, og særligt er vores afdeling i København gået markant frem. Vores målsætning for regnskabsåret var en vækst på 5-10 procent, og vi er meget tilfredse med at konstatere, at væksten ligger i den øvre ende af intervallet, for-

klarer administrerende direktør og medejer Jens Frost Mikkelsen i forbindelse med regnskabsafslæggelsen.

Han peger på, at udvikling af forretningsområdet digitalisering og automation er afgørende for væksten.

- Vi er i fuld gang med en transformation fra en traditionel el-teknisk servicepartner til en teknisk servicepartner, der mestrer alt fra el-teknisk arbejde til automation, industriel IT, mekanisk service og service management. Derudover er den stigende aktivitet inden for grøn omstilling over hele landet med øget fokus på elektrificering ligeledes med til at løfte efterspørgslen på vores kompetencer, siger Jens Frost Mikkelsen om regnskabet.



Integos administrerende direktør og medejer Jens Frost Mikkelsen er yderst tilfreds med regnskabet. Foto: Intego

Innovations-system skal forbedres

Innovation indenfor materialeteknologi skal være model for, hvordan det offentlige innovationssystem forbedres

INNOVATION: Det offentlige innovationssystem i Danmark er delt op i for mange nationale og regionale ordninger, og det kan gøre det temmelig uoverskueligt for innovationsaktører at finde den mest egnede ordning.

Det er baggrunden for, at innovation inden for materialeteknologi skal danne inspiration for en

undersøgelse under Uddannelses- og Forskningsministeriet i det interregionale projekt Public Policy Living Laboratory sammen med seks andre regioner i EU.

Teknologisk Institut er med Teknologisk Institut deltager i følgegruppen sammen med netværksorganisationerne Dansk Mate-

rialenetværk og Innovationsnetværket for Produktion/Center for Defence, Space and Security.

- Formålet er at identificere nye politiske værktøjer til det danske innovationssystem, som kan forenkle junglen af ordninger på området. Slutmålet er at samle anbefalinger, som skal gøre innovationssystemerne i de enkel-

te regioner i EU mere effektive. Disse anbefalinger skal så bringes videre i den politiske proces. For Danmark drejer det sig primært om en forenkling, så det bliver nemmere for innovationsaktører og virksomheder at vælge de rigtige innovationsværktøjer, siger sektionsleder Jens Christiansen, Teknologisk Institut.

I første omgang skal der indsamles data ved hjælp af studieture til de enkelte regioner med besøg hos vidensinstitutioner og virksomheder inden for avancerede materialer og netværk.

Nyt kraftcenter

I Danmark er projektgruppen blevet introduceret til det danske innovationssy-

stem i juni 2017, blandt andet med besøg hos nyetablerede Navitas, som er et samarbejde mellem Aarhus Maskinmesterskole, ingeniøruddannelserne på Aarhus Universitet og Incuba A/S.

Organisationerne er gået sammen om at skabe et kraftcenter for uddannelse, forskning, innovation og iværksætteri.