

GPP4Growth - Ενημέρωση Πολιτικής A3.4

Τι είναι οι ΠΔΣ?

Οι Πράσινες Δημόσιες Συμβάσεις (ΠΔΣ) είναι η διαδικασία με την οποία οι δημόσιες αρχές επιδιώκουν να προμηθευθούν αγαθά, υπηρεσίες και έργα με μειωμένες περιβαλλοντικές επιπτώσεις καθ' όλη τη διάρκεια του κύκλου ζωής τους σε σύγκριση με αγαθά, υπηρεσίες και έργα με την ίδια βασική λειτουργία που διαφορετικά θα προμηθευόταν.

Τι είναι το GPP4Growth?

Το GPP4Growth συγκεντρώνει την εμπειρία και τις πρακτικές εννέα δημόσιων φορέων από ολόκληρη την ΕΕ προκειμένου να βελτιωθεί η ικανότητα των δημόσιων οργανισμών να εφαρμόσουν πολιτικές που προωθούν την οικολογική καινοτομία και την πράσινη ανάπτυξη μέσω των «Πράσινων Δημόσιων Συμβάσεων» (ΠΔΣ). Το 14% του συνολικού ΑΕΠ της ΕΕ καταναλώνεται από τις δημόσιες αρχές της Ευρώπης. Αυτή η δημόσια δαπάνη για αγαθά, υπηρεσίες και έργα εκτιμάται συνολικά σε 1,8 τρισεκατομμύρια ευρώ ετησίως. Αυτή η ουσιαστική αγοραστική δύναμη της δημόσιας αρχής μπορεί να χρησιμοποιηθεί για την τόνωση της οικοκαινοτομίας, της αποδοτικότητας των πόρων και της πράσινης ανάπτυξης με την προώθηση αγαθών και υπηρεσιών φιλικών προς το περιβάλλον και από άποψη πόρων.

**Υπάρχουσες εμπειρίες:
επισκέψεις σε διαδικασίες
και αποτελέσματα των ΠΔΣ.
- Επαρχία της Αμβέρσας -
27 και 28 Μαρτίου 2019**



Περίληψη των κυριότερων σημείων

Στις 27 και 28 Μαρτίου του 2019, η επαρχία της Αμβέρσας (ένας εταίρος του έργου GPP4Growth) φιλοξένησε μια εκδήλωση όπου παρουσιάστηκαν επιτυχημένες διαδικασίες Πράσινων Δημόσιων Προμηθειών (ΠΔΣ) και τα αποτελέσματα μοιράστηκαν με επισκέπτες από τους οργανισμούς-εταίρους της GPP4Growth. Αυτό το έγγραφο περιγράφει τα βασικά μαθήματα από κάθε μία από τις περιπτώσεις που παρουσιάστηκαν κατά τη διάρκεια της επίσκεψης. Αναφέρθηκαν επίσης τα συμπεράσματα από ένα εργαστήριο που πραγματοποιήθηκε κατά τη διάρκεια της επίσκεψης και επικεντρώθηκαν στα κοινά αντιληπτά εμπόδια στις ΠΔΣ. Οι συζητήσεις σε αυτό το εργαστήριο επικεντρώθηκαν στις εμπειρίες των οργανισμών που χρησιμοποιούν ήδη τις ΠΔΣ και αποκάλυψαν διάφορους τρόπους για να ξεπεραστούν τα εν λόγω εμπόδια.

Εισαγωγή

Ο σκοπός της επίσκεψης στην Αμβέρσα από τους εταίρους του έργου GPP4Growth ήταν ο διαμοιρασμός εμπειριών επιτυχημένων έργων ΠΔΣ με τους εταίρους του GPP4Growth. Αυτές οι εμπειρίες και οι κύριες μεταβιβάσιμες γνώσεις που πρέπει να αντληθούν από αυτές αποτελούν ένα μεγάλο μέρος αυτού του εγγράφου. Αναφέρθηκαν επίσης ορισμένες λύσεις στα κοινά εμπόδια στις ΠΔΣ που συζητήθηκαν κατά τη διάρκεια της επίσκεψης στην Αμβέρσα. Και πάλι, αυτές οι λύσεις βασίζονται στις εμπειρίες άλλων εταίρων του έργου και αποδεικνύουν την επιτυχία και τη σημασία της ανταλλαγής εμπειριών και πληροφοριών με αυτόν τον τρόπο, κάτι που αποτελεί κατευθυντήρια αρχή κάθε προγράμματος Interreg.

Η εκδήλωση στην Αμβέρσα αποσκοπούσε στη συμπλήρωση της πρώτης επίσκεψης εμπειρίας GPP4Growth που πραγματοποιήθηκε στο Wexford της Ιρλανδίας στις 3 και 4 Οκτωβρίου 2018. Η επίσκεψη αυτή κάλυψε έργα στους τομείς της κατασκευής και της ενέργειας. Άρα, τα παραδείγματα που μοιράστηκαν στην Αμβέρσα ήταν λοιπόν από άλλους τομείς προϊόντων/υπηρεσιών.

Παρόλο που δεν καλύφθηκαν σε αυτή την ενημέρωση, κατά τη διάρκεια της επίσκεψης στην Αμβέρσα, πραγματοποιήθηκαν ενημερωτικές περιηγήσεις στο Σπίτι της Επαρχίας και σε μια σχολή της UNESCO με υποδειγματική καταγραφή της δέσμευσης για βιωσιμότητα. Παρουσιάστηκε επίσης μια εντυπωσιακή παρουσίαση για το νέο κτίριο γραφείων ουδέτερο από άνθρακα που κατασκευάστηκε από την επαρχία.

Αυτή η ενημέρωση συνοψίζει ένα ορισμένο περιεχόμενο από τις περιπτώσεις που παρουσιάστηκαν κατά τη διάρκεια της επίσκεψης εμπειρίας στην Αμβέρσα. Ανατρέξτε στην πλήρη έκθεση της επίσκεψης για πληροφορίες σχετικά με το ευρύτερο πλαίσιο κάθε περίπτωσης και για λεπτομέρειες σχετικά με το ποιος παρουσίασε κάθε παράδειγμα στους συμμετέχοντες κατά τη διάρκεια της επίσκεψης.



Βασικά μαθήματα από τις υπάρχουσες εμπειρίες

Περίπτωση: Η Digipolis παρέχει λύσεις πληροφορικής για την Αμβέρσα και τη Γάνδη. Η Digipolis διαπραγματεύτηκε με πιθανούς προμηθευτές. Η προσέγγιση αυτή οδήγησε σε σύμβαση με την Essec, η οποία περιελάμβανε υπηρεσίες επισκευής και συμβουλές για την αύξηση της αντοχής των προϊόντων. Οι διαπραγματεύσεις με τους προμηθευτές ενημέρωσαν επίσης μια σειρά κατευθυντήριων γραμμών που μπορούν να χρησιμοποιηθούν σε μελλοντικές προσφορές



Βασικό Μάθημα: Η ενσωμάτωση των διαπραγματεύσεων στη διαδικασία ΠΔΣ μπορεί να οδηγήσει σε πιο ενημερωμένες και επωφελείς σχέσεις με τους προμηθευτές, παρέχοντας καλύτερα αποτελέσματα ΠΔΣ.

Το Ecoscore των οχημάτων

Στο Βέλγιο, το «Ecoscore» ενός οχήματος είναι ένα σκορ μεταξύ 0 και 100 που αποδίδει τη συνολική περιβαλλοντική ευελιξία αυτού του συγκεκριμένου οχήματος. Η επίδραση του οχήματος στην υπερθέρμανση του πλανήτη, στην ποιότητα του αέρα και στην ηχορύπανση λαμβάνεται υπόψη κατά τον προσδιορισμό του Ecoscore.

Περίπτωση: Το πρόγραμμα CirculT (συνεργασία μεταξύ της ΜΚΟ, της Bond Beter Leefmilieu και της επαρχίας της Αμβέρσας) ανέπτυξε ένα πρότυπο προσφοράς το οποίο είναι αρκετά ευέλικτο, ώστε οι διάφοροι οργανισμοί να προσαρμόζονται ανάλογα με τις ανάγκες και να χρησιμοποιούν για την προμήθεια συσκευών επεξεργασίας δεδομένων, διακομιστών και δικτυακής υποδομής.

Βασικό Μάθημα: Η εμπλοκή άλλων ενδιαφερομένων στην αγορά στη διαδικασία τους και η συμπερίληψη της κυκλικής προμήθειας και διαχείρισης του εξοπλισμού πληροφορικής ως κριτηρίου κρίθηκε κρίσιμη για την επιτυχία του Project CirculT.

Περίπτωση: Από το 2011, η πόλη της Αμβέρσας προμηθεύει ηλεκτρικά οχήματα όπου αυτό είναι δυνατόν. Εκτός αυτού, αποσκοπεί στην αλλαγή των οχημάτων συμπιεσμένου φυσικού αερίου (CNG) - που αποτελούν το 19% του σημερινού στόλου - στο βιομεθάνιο, ένα μη ορυκτό καύσιμο. Η πόλη συμμετέχει επίσης αυτή τη στιγμή στη δοκιμή τεχνολογίας κυψελών καυσίμου που χρησιμοποιεί υδρογόνο ως επεκτατική σειρά. Η επαρχία της Αμβέρσας απαιτεί από τους αγοραστές να χρησιμοποιούν προσέγγιση Συνολικού Κόστους Ιδιοκτησίας (TCO) και να ελάχιστες αξιολογήσεις Ecoscore για ορισμένους τύπους οχημάτων κατά την προμήθεια οχημάτων για χρήση

Βασικό Μάθημα: Η Αμβέρσα δεν μπορεί να εφαρμόσει ένα πλήρως φιλικό προς το περιβάλλον στόλο οχημάτων, επειδή δεν υπάρχουν ακόμα ειδικά οχήματα και η προμήθεια ορισμένων ειδών πράσινης ενέργειας για την υποστήριξη ενός τέτοιου στόλου - μερικές φορές η αγορά δεν είναι ακόμη έτοιμη.

Περίπτωση: Η επαρχία της Αμβέρσας ενσωματώνει ήδη ΠΔΣ στην αγοραστική της στρατηγική σε πολλούς τομείς όπως η τροφοδοσία και ο καθαρισμός. Για παράδειγμα, στους χώρους υγιεινής, η επαρχία επέλεξε να αγοράσει βιώσιμους διανεμητές οι οποίοι είναι πιστοποιημένοι από το Cradle to Cradle (C2C) και το χαρτί τουαλέτας που είναι επίσης πιστοποιημένο με C2C.

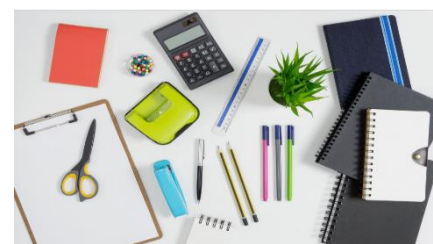


Βασικό Μάθημα: Τα τελευταία 10 χρόνια, η επαρχία της Αμβέρσας έχει αναπτύξει οδηγούς ΠΔΣ για 28 διαφορετικές ομάδες προϊόντων. Μαζί με χρήσιμες πληροφορίες, αυτοί οι οδηγοί περιλαμβάνουν επίσης υποχρεώσεις σχετικά με τις ΠΔΣ τις οποίες πρέπει να τηρεί κάθε επαρχιακή οργάνωση κατά την προμήθεια αγαθών ή υπηρεσιών.

Cradle to Cradle (C2C) Πιστοποίηση

Η πιστοποίηση Cradle to Cradle (C2C) είναι ένα πρότυπο ποιότητας που βασίζεται στην επιστήμη και αξιολογεί προϊόντα σε πέντε τομείς βιωσιμότητας: υλική υγεία, επαναχρησιμοποίηση, ανανεώσιμη ενέργεια και διαχείριση άνθρακα, διαχείριση νερού και κοινωνική δικαιοσύνη. Αυτό το παγκοσμίως αναγνωρισμένο πρότυπο απαιτεί ανανέωση της πιστοποίησης κάθε δύο χρόνια.

Περίπτωση: Η κυβέρνηση της Φλάνδρας ανέπτυξε μια βραβευμένη συμφωνία-πλαίσιο για την προμήθεια βιώσιμων ειδών γραφείου. Περιέχει ορισμένα εκτενή κριτήρια βιωσιμότητας στις τεχνικές προδιαγραφές, τα κριτήρια ανάθεσης και τις ρήτρες εκτέλεσης.



Βασικό Μάθημα: Η συμφωνία-πλαίσιο χρησιμοποιεί απογραφή των απαιτούμενων προϊόντων με υποχρεωτικά και ενίοτε προαιρετικά βιώσιμα ισοδύναμα που επιτρέπουν την παροχή της ευρύτερης σειράς κατάλληλων προϊόντων χωρίς να παρεμποδίζεται ο ανταγωνισμός μεταξύ των προμηθευτών. Μία από τις ρήτρες εκτέλεσης στο πλαίσιο της συμφωνίας διασφαλίζει την ευαισθητοποίηση και την επαγωγή της αλλαγής συμπεριφοράς μεταξύ των αγοραστών.

Κυκλική Αγορά



Η 'Κυκλική Αγορά' είναι μια προσέγγιση για την αγορά αγαθών και υπηρεσιών που αποσκοπεί στη μείωση ή ακόμα και την αποφυγή των αρνητικών περιβαλλοντικών επιπτώσεων και των αποβλήτων που παράγονται σε ολόκληρο τον κύκλο ζωής ενός προϊόντος. Οι τεχνικές κυκλικής προμήθειας περιλαμβάνουν τα εξής: να λαμβάνεται υπόψη η ποσότητα των επαναχρησιμοποιούμενων ή/και βιοδιασπόμενων υλικών που χρησιμοποιούνται στην παραγωγή ενός προϊόντος κατά τη σύγκριση των προϊόντων · διαμοιρασμός προϊόντων με άλλους οργανισμούς και αγορά της χρήσης ενός προϊόντος παρά την πλήρη αγορά του προϊόντος. Στην Αμβέρσα, το Γραφείο Δημόσιων Αποβλήτων της Φλάνδρας (OVAM) επεσήμανε ένα μεγάλο παράδειγμα κυκλικής προμήθειας: την προμήθειά τους από καρέκλες γραφείου. Οι εν λόγω καρέκλες φάνηκαν πιο ακριβά από ό,τι άλλες επιλογές, αλλά ήρθαν με περίοδο εγγύησης 12 ετών, η οποία περιελάμβανε υπηρεσίες συντήρησης και επισκευής. Αυτό μείωσε το Συνολικό Κόστος Ιδιοκτησίας (TCO) των καρέκλες. Περαιτέρω, όταν τελειώσει η χρήση τους, το 96% των τμημάτων των καρεκλών είναι ανακυκλώσιμα και μπορούν να επαναχρησιμοποιηθούν για να δημιουργήσουν περισσότερες καρέκλες.

Βασικά μαθήματα από τις υπάρχουσες εμπειρίες...

Περίπτωση: Η Φλαμανδική Εταιρεία Ενέργειας (VEB) δημιουργήθηκε από το 2012 και, ενεργώντας ως κεντρικός οργανισμός αγορών, προμηθεύει φυσικό αέριο, πράσινη ηλεκτρική ενέργεια και άλλες λύσεις παροχής ενέργειας σε δημόσιους οργανισμούς στο Βέλγιο.

Βασικό Μάθημα: Η συνεργασία σε γεωγραφικό επίπεδο ή σε έναν συγκεκριμένο τομέα σε κοινά έργα προμηθειών και/ή τη δημιουργία κεντρικού οργανισμού αγορών όπως η VEB μπορεί να οδηγήσει σε μεγάλη εξοικονόμηση κόστους. Μπορεί επίσης να ενθαρρύνει την αγορά να προσφέρει πιο φιλικές προς το περιβάλλον λύσεις αποδεικνύοντας την ενιαία ζήτηση για μια ιδιαίτερα βιώσιμη επιλογή.



Περίπτωση: Οι διαδικασίες προμηθειών στο πλαίσιο της επαρχίας της Αμβέρσας είναι αποκεντρωμένες και αυτό κατέστησε δύσκολη την εκπόνηση των ΠΔΣ. Ωστόσο, η επίτευξη του προτύπου ISO 14001 ως οργανισμού και η συμμετοχή σε διάφορους τύπους πιλοτικών σχεδίων σχετικών με τις ΠΔΣ έχουν αυξήσει σημαντικά την ικανότητα της επαρχίας να ασκεί πρακτικές ΠΔΣ.

Βασικό Μάθημα: Οι ΠΔΣ είναι ένας μακροπρόθεσμος και πολύπλοκος στόχος για πολλούς δημόσιους οργανισμούς, που είναι σημαντικό να εμπλακεί με τις αρχές των ΠΔΣ με κάθε διαδοχικό τρόπο. Λαμβάνοντας υπόψη την κυκλική αγορά κατά τη λήψη αποφάσεων αγοράς, η συνεργασία σε κοινές προμήθειες ή η διαβούλευση με την αγορά σχετικά με τις πιο πράσινες λύσεις είναι όλα σπουδαία πρώτα βήματα.

Περίπτωση: Ο οργανισμός κοινωνικής πρόνοιας Zorg Leuven θέλει να δημιουργήσει μια συμφωνία-πλαίσιο για την προμήθεια και συντήρηση των ενδυμάτων εργασίας και άλλων υφασμάτων. Μαζί με τις συζητήσεις με τους εσωτερικούς ενδιαφερόμενους, χρησιμοποιούν μια Αίτηση για Πληροφόρηση (RFI) για να συγκεντρώσουν πληροφορίες από μελλοντικούς προμηθευτές σχετικά με τη βιωσιμότητα και την κυκλικότητα στο πλαίσιο αυτό.

Βασικό Μάθημα: Η χρήση ενός RFI είναι ένας ιδανικός τρόπος για να δούμε τι είδους πιο πράσινες λύσεις μπορεί να προσφέρει η αγορά. Αυτές οι πληροφορίες από πιθανούς προμηθευτές μπορούν να ενημερώσουν τις τεχνικές προδιαγραφές και άλλες βιώσιμες απαιτήσεις οποιασδήποτε προσφοράς που ακολουθεί.

Περίπτωση: Έχοντας προμηθευτεί φωτισμό LED ως υπηρεσία για τρία κτίρια γραφείων στο παρελθόν, η πόλη Mechelen εργάζεται επί του παρόντος σε ένα έργο για την προμήθεια περισσότερων από τις ανάγκες φωτισμού της πόλης με τη μορφή μιας υπηρεσίας.

Βασικό Μάθημα: Η εξασφάλιση μιας λύσης με τη μορφή μιας υπηρεσίας σημαίνει ότι ένας οργανισμός αγοράζει τη χρήση του εν λόγω προϊόντος και ο οργανισμός δεν είναι κύριος και δεν είναι υπεύθυνος για το προϊόν εντελώς. Αυτή η προσέγγιση μπορεί να βελτιώσει τη βιωσιμότητα μειώνοντας τα απόβλητα και το κόστος, όπως το κόστος συντήρησης μακροπρόθεσμα.



ISO 14001 Ενεργειακό Σύστημα Διαχείρισης

Το ISO 14001 είναι μια πιστοποίηση που επιτυγχάνεται μέσω της δημιουργίας ενός Συστήματος Περιβαλλοντικής Διαχείρισης (EMS) σε έναν οργανισμό ο οποίος διαχειρίζεται τις βραχυπρόθεσμες και μακροπρόθεσμες περιβαλλοντικές επιπτώσεις του έργου και των αποτελεσμάτων του οργανισμού αυτού.

Ημερίδα για τα εμπόδια των ΠΔΣ



Κατά τη διάρκεια της επίσκεψης στην Αμβέρσα, πραγματοποιήθηκε μια ημερίδα όπου συζητήθηκαν προηγουμένως τα κοινά εμπόδια στις ΠΔΣ. Οι εμπειρίες που συμμερίζονται οι διάφοροι οργανισμοί που χρησιμοποιούν ΠΔΣ αποκάλυψαν τις ακόλουθες πιθανές λύσεις σε αυτά τα αντιληπτά εμπόδια:

Εμπόδιο: Πάρα πολύ βάρος δίνεται στην τιμή κατά τη λήψη αποφάσεων αγοράς.
Λύση: Μετά από συζήτηση, καταλήξαμε στο συμπέρασμα ότι το βάρος που δίνεται στην τιμή κατά τη λήψη αποφάσεων αγοράς δεν σημαίνει ότι δεν μπορούν να ληφθούν υπόψη περιβαλλοντικές ανησυχίες. Η χρήση αυστηρών, σαφώς προσδιορισμένων τεχνικών κριτηρίων για το περιβάλλον σε προσφορές που πρέπει να πληρούνται όλες οι προτάσεις μπορεί να διασφαλίσει ότι λαμβάνονται υπόψη οι περιβαλλοντικές ανησυχίες. Επίσης, επειδή η συνολική τιμή μπορεί να περιλαμβάνει προσέγγιση συνολικού κόστους ιδιοκτησίας (TCO), οι εκτιμήσεις για το τέλος του κύκλου ζωής και τα απόβλητα μπορούν να ληφθούν υπόψη στο πλαίσιο της τιμής. Αυτό μπορεί να έχει ως αποτέλεσμα η αρχική τιμή αγοράς να είναι υψηλότερη, αλλά το συνολικό μακροπρόθεσμο κόστος θα είναι συχνά μικρότερο όταν λαμβάνεται αυτή η προσέγγιση.

Εμπόδιο: Ο φόρτος εργασίας που συνδέεται με την εφαρμογή και τη διαχείριση μιας διαδικασίας ΠΔΣ είναι υπερβολικός. Οι χρονικοί περιορισμοί και τα προβλήματα δυναμικότητας ενδέχεται να έχουν ως αποτέλεσμα οι αγοραστές απλώς να επαναχρησιμοποιούν προηγούμενα έγγραφα διαγωνισμού κατά την αγορά αγαθών ή υπηρεσιών, αντί να ενσωματώνουν τις ΠΔΣ σε μια νέα προσέγγιση.

Λύση: Αυτό το εμπόδιο μπορεί να αντιμετωπιστεί με κοινή προμήθεια. ουσιαστικά χωρίζοντας το φορτίο του φορτίου μεταξύ διαφόρων αγοραστών, επιτρέποντας έτσι περισσότερο χρόνο και ευκαιρία για χρήση διαδικασιών ΠΔΣ. Οι προμηθευτές στην αγορά θα καταβάλουν μεγαλύτερες προσπάθειες για την παροχή πιο φιλικών προς το περιβάλλον λύσεων εάν τους παρουσιαστεί και μια κοινή προοπτική κοινής προμήθειας. Τέλος, η εσωτερική συνεργασία εντός ενός οργανισμού μπορεί να βοηθήσει στην εξάπλωση του φόρτου εργασίας ΠΔΣ, π.χ. το τμήμα περιβάλλοντος μπορεί να διαθέτει εμπειρογνωμοσύνη που θα μπορούσε να επιταχύνει τη συνολική διαδικασία ΠΔΣ.

Εμπόδιο: Υπάρχει υπερβολική έμφαση που δίνουν οι φορείς ελέγχου στη φθηνότερη επιλογή.

Λύση: Η απαίτηση σαφών περιβαλλοντικά συνειδητών κριτηρίων στα τεχνικά κριτήρια μιας συγκεκριμένης προσφοράς θα εξασφαλίσει ότι ακόμη και η φθηνότερη επιλογή θα υποχρεωθεί να ανταποκριθεί σε αυτά τα πράσινα κριτήρια. Επιπλέον, όταν η χρήση κριτηρίων ΠΔΣ καθίσταται υποχρεωτική σύμφωνα με τους κανονισμούς της ΕΕ, οι φορείς ελέγχου θα δέχονται επίσης κριτήρια όπως τα θεμελιώδη συστατικά μιας επιτυχημένης, προσεκτικά βραβευμένης διαδικασίας υποβολής προσφορών.

Εμπόδιο: Υπάρχει αντίσταση μεταξύ των μικρών και μεσαίων επιχειρήσεων (ΜΜΕ) για την ικανοποίηση των απαιτητικών κριτηρίων που απαιτούνται από τις οικολογικές ετικέτες και άλλα περιβαλλοντικά πρότυπα.

Λύση: Η γνώση της αγοράς είναι πολύ σημαντική από αυτή την άποψη. Η διαπραγμάτευση και η ακρόαση των προμηθευτών στην αγορά θα καθορίσει εάν η εν λόγω αγορά είναι έτοιμη (ή όχι) να προχωρήσει προς την κατεύθυνση της ικανοποίησης των πράσινων κριτηρίων στο πλαίσιο των διαγωνισμών και της παροχής συνολικά πιο οικολογικών λύσεων.

Περισσότερες Πληροφορίες

Αυτή η ενημέρωση πολιτικής παρέχεται από το Τμήμα Επικοινωνιών, Κλιματικής Δράσης και Περιβάλλοντος της Δημοκρατίας της Ιρλανδίας / Roinn Cumarsaide, η οποία είναι βασισμένη σε μια έκθεση που εκπόνησε το Τμήμα Επικοινωνιών, Κλιματικής Δράσης και Περιβάλλοντος Την Ιρλανδία, έναν εταίρο GPP4Growth. Η πλήρης έκθεση αποκαλείται 'Υπάρχουσες επισκέψεις εμπειρίας σε διαδικασίες και αποτελέσματα των ΠΔΣ: Έκθεση σχετικά με την επίσκεψη εμπειρίας στην Επαρχία της Αμβέρσας στις 27 και 28 Μαρτίου 2019' και διατίθεται κατόπιν αιτήματος.

Επισκεφτείτε το www.interregeurope.eu/gpp4growth για περισσότερες πληροφορίες για το GPP4Growth.

ΕΡΩΤΗΣΕΙΣ

Χρήστος Μπούρας,
Πανεπιστήμιο Πατρών

Κτίριο Α', Πανεπιστήμιο
Πατρών, 26504, Ρίο
(Πάτρα)

Τηλ: +30 2610 996 651

Email:
bouras@ceid.upatras.gr